



*Als wereldwijde specialist in energiemanagement met vestigingen in meer dan 100 landen, biedt Schneider Electric geïntegreerde oplossingen om energie veilig, betrouwbaar, efficiënt, productief en groen te maken voor meerdere marktsegmenten. Schneider Electric heeft leidende posities in de utiliteit, energie & infra, industriële processen, gebouwautomatisering en data- & netwerkcenters, alsmede een brede aanwezigheid in woningbouwapplicaties. Onder het motto 'make the most of your energy' helpt Schneider Electric mensen en bedrijven het maximale uit hun energie te halen.*

**Voor onze business Unit Power Consultation zijn wij op zoek naar een**

## **Sales Engineer Building Solutions** Regio Oost Nederland (Overijssel/ Gelderland)

De producten en oplossingen van Schneider Electric voor de utiliteitsmarkt vormen het breedste assortiment beschikbaar in de markt. De Sales Engineer binnen Power Consultation is een echte 'solution seller', die in oplossingen denkt, als adviseur optreedt, maar uiteraard ook losse producten verkoopt als onze klant hierom vraagt. Je bent actief in de provincies Overijssel en Gelderland.

**Wij zoeken** een enthousiaste verkoper die een kei is in het opbouwen van relaties met eindklanten, adviseurs, installateurs en paneelbouwers binnen de utiliteitsmarkt.

Jouw communicatieve en commerciële vaardigheden maken dat je als 'spil' in het oosten van Nederland effectief kunt werken met zowel interne als externe spelers. Je voelt je thuis in een uitdagende werkomgeving, waarin no-nonsense, targets en klantgerichtheid centraal staan. Je hebt een afgeronde MTS- of HTS-opleiding (Elektrotechniek) en minimaal 3 jaar succesvolle commerciële ervaring. Tevens beheers je de Engelse taal.

**Wij bieden** een uitdagende baan in een internationale werkomgeving met goede arbeidsvoorwaarden en opleidingsmogelijkheden.

Ben jij diegene die wil werken binnen een dynamische en veeleisende (technische) verkoopomgeving, waarbinnen jouw persoonlijke ontwikkeling, naast het gezamenlijk realiseren van onze commerciële doelstellingen, voorop staat? Stuur dan een e-mail met je motivatie en CV aan:

**Schneider Electric The Netherlands B.V.**

Carianne Sanders, HR Business Partner

[carianne.sanders@schneider-electric.com](mailto:carianne.sanders@schneider-electric.com)

Ben je sterk in het opbouwen van relaties met installateurs, adviseurs, paneelbouwers en eindklanten binnen de utiliteitsmarkt? Dan zoeken wij jou! eindklanten, adviseurs, installateurs en paneelbouwers binnen de utiliteitsmarkt.